



**АКАДЕМИЯ
ДЕВЕЛОПМЕНТА**

НАВЫКИ ВЫЖИВАНИЯ

ПРОФЕССИОНАЛЬНЫЙ ДЕВЕЛОПЕР

 КУРС



akadev.ru





1 500+
прошедших
обучение



3 месяца
160 часов
обучения



8 лет
развития
проекта



ПРОФЕССИОНАЛЬНЫЙ ДЕВЕЛОПЕР

"Профессиональный инструментарий девелоперского рынка. Передовые методы управления девелоперскими проектами и компаниями".

Мы объединили проверенные методики с актуальными практиками, ориентированными на **быстро меняющийся рынок**, чтобы вы могли сразу применять знания и получать **результаты уже в процессе обучения**.



ПРОФЕССИОНАЛЬНЫЙ ДЕВЕЛОПЕР

Программа “Профессиональный девелопер” – это обновленная программа, основанная на успешных курсах АкаДев и дополненная новыми дисциплинами.

Курсы Академии получили за 8 лет существования огромное количество положительных отзывов.

Единственная учебная платформа, признанная бизнес-практиками девелоперского рынка. Более 1500 профильных участников рынка прошли обучение в АкаДев: от линейных сотрудников до топ-менеджеров и акционеров девелоперских компаний.



**8 лет испытания
рынком**





ПРЕПОДАВАТЕЛЬСКИЙ СОСТАВ

ОПЫТ

преподавательского состава программы – от 15 до 30 лет профильного стажа в отрасли



Постоянный состав

Целостность и системность наших программ обусловлена постоянной работой экспертного совета с маломеняющимся на протяжении многих лет составом.



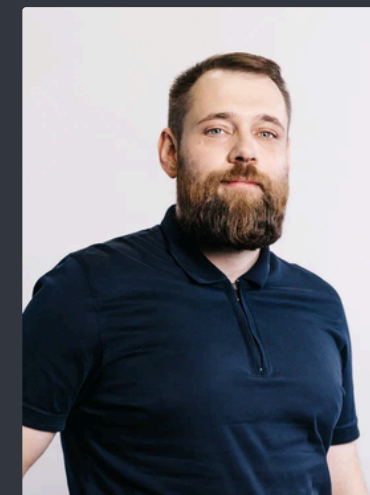
Все преподаватели

– действующий топ-менеджмент девелоперских компаний



Только практики

Благодаря жесткой связке работы «в полях» и преподавания, эксперты Академии предоставляют наиболее свежие бизнес-практики с рынка



Алексей Тугарев



**УПРАВЛЕНИЕ
ДЕВЕЛОПЕРСКОЙ
КОМПАНИЕЙ, ФИНАНСОВОЕ
МОДЕЛИРОВАНИЕ**

Основатель АкаДев, владелец нескольких бизнесов в строительной сфере, ex-CEO девелоперской компании



Александр Обухов



**УПРАВЛЕНИЕ
ДЕВЕЛОПЕРСКОЙ
КОМПАНИЕЙ**

Руководил MR Group 8 лет, в настоящее время – частный инвестор.



Роман Семчишин



**ПРОДАЖИ,
ИНВЕСТИЦИИ**

Коммерческий директор Sminex



Александр Бондаренко



**ФИНАНСОВЫЕ
ИНСТРУМЕНТЫ,
ЗПИФ**

Основатель, управляющий партнёр УК "АБ Капитал": крупнейший игрок на рынке – более 40 ЗПИФ в управлении



Алексей Зотов



**ВИМ И АВТОМАТИЗАЦИЯ
В ДЕВЕЛОПМЕНТЕ**

Основатель, управляющий партнер Айбим: крупнейший игрок на рынке внедрения цифровых технологий, 13 лет, 400 проектов



Павел Брызгалов



УПРАВЛЕНИЕ ПРОДУКТОМ

Заместитель директора по разработке продукта ГК "A101", ранее – директор по управлению продуктом ГК ФСК



ЭКСПЕРТЫ

Финогенова Елена



ЮРИСПРУДЕНЦИЯ

Сооснователь и управляющий партнёр Группы "Победа". Более 30 лет опыта ведения крупнейших споров и M&A.

Андрей Ноздряков



ТЕХНИЧЕСКИЙ ЗАКАЗЧИК

Совладелец и генеральный директор технического заказчика Fizir

Максим Чернядьев



РАЗВИТИЕ, ПОИСК АКТИВОВ

Руководитель департамента земельных проектов NF Group

Станислав Ивашкевич



ГОСТИНИЧНЫЙ БИЗНЕС

Директор по развитию группы отелей САФМАР, более 30 лет опыта в гостиничном бизнесе

Максим Акуличев



ГРАДДОКУМЕНТАЦИЯ. ЗОУИТ. ВЗАИМОДЕЙСТВИЕ С ВЕДОМСТВАМИ

Руководитель инвестиционных проектов

Дмитрий Кузнецов



МПТ

Начальник направления реализации инвестиционных проектов коммерческой недвижимости ГК Страна девелопмент

ЭКСПЕРТЫ

Вячеслав Морозов



**ПРОЕКТИРОВАНИЕ.
СЕБЕСТОИМОСТЬ.
КОНСТРУКТИВ.**

Более 20 лет работы по профилю в МИЦ, ПИК, Крост, Самолет, 3S Group

Андрей Лемеш



ОЦЕНКА ПРОЕКТОВ

Экс руководитель отделов развития в Sminex, Larus Capital

Николай Фигуровский



PR, GR

Более 30 лет руководящего опыта в Мосгордуме, МосТПП

Денис Бобков



**МАРКЕТИНГОВАЯ
АНАЛИТИКА**

Владелец и руководитель аналитического агентства "Недвижимость-Профи", ранее: Est-a-tet, Миэль, Опин

Алексей Трещев



**ИНВЕСТИЦИИ, РАЗВИТИЕ,
УПРАВЛЕНИЕ АКТИВАМИ**

CEO и партнер девелоперской компании, ранее - директор по жилой недвижимости Knight Frank

Пётр Чернов



УПРАВЛЕНИЕ ПРОЕКТАМИ

Стаж 20 лет в крупнейших компаниях отрасли (Авгур-Эстейт, RDI, SDI, Интеко и др.) на позициях РП, Рук. службы техзаказчика

ЭКСПЕРТЫ

Игорь Афонин



КОНФЛИКТОЛОГИЯ

Частный консультант по вопросам политтехнологий и градостроительных конфликтов



Марина Жукова



КОММЕРЧЕСКАЯ НЕДВИЖИМОСТЬ, ДЕЯТЕЛЬНОСТЬ УК

Руководитель отдела аналитики и консалтинга CORE.XP (ex-SBRE). Стаж по профилю: 20 лет.



Валентина Мирошкина



ОБЪЕКТЫ КУЛЬТУРНОГО НАСЛЕДИЯ

Главный архитектор в области реставрации ООО «Монарт строй»



АНДРЕЙ КОНСТАНТИНОПОЛЬСКИЙ



ФИНАНСОВЫЕ ИНСТРУМЕНТЫ, ЗПИФ

Заместитель Генерального директора АБ Капитал. Более 18 лет опыта работы с паевыми инвестиционными фондами



Мария Кочановская



ЦИФРОВИЗАЦИЯ

Основатель цифровой студии Demateam. Экс-рук. направления технологического развития в Capital group, MR group.



ЭКСПЕРТЫ

Юлия Тугарева



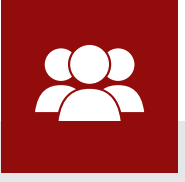
ОПЕРАЦИОННЫЙ ДИРЕКТОР
АКАДЕМИИ ДЕВЕЛОПМЕНТА

Антон Гамм



АДМИНИСТРАТОР АКАДЕВ.
НАЧАЛЬНИК ОТДЕЛА
ИНВЕСТИЦИОННОГО
АНАЛИЗА SIGNUM GROUP

Нина Петунина



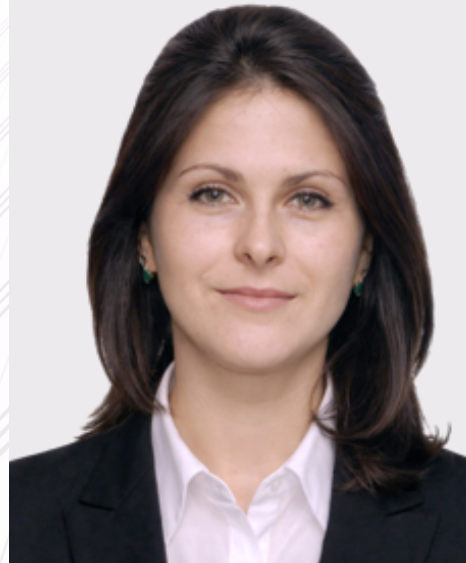
ПАРТНЕР ПО РАЗВИТИЮ
АКАДЕВ, ВЛАДЕЛЕЦ
АРХИТЕКТУРНОГО БЮРО

Дмитрий Задорожный



ДИРЕКТОР ПО МАРКЕТИНГУ
СТРАТЕГИЯ И
ПРОДВИЖЕНИЕ БРЕНДОВ

Наталья Матвийчук



SMM-МЕНЕДЖЕР,
СОЗДАТЕЛЬ ВИДЕО -
И ФОТОКОНТЕНТА



НАША КОМАНДА



ПРОГРАММА КУРСА



Программа курса включает **160 часов** контента, из них **93 очных**, **67 – видеоконтент**.



Оценка активов – **32 часа**



Маркетинг, продажи и продукт в девелопменте – **27 часов**



Финансовое моделирование – **34 часа**



Управление проектами – **35 часов**



Управление девелоперской компанией – **32 часа**



Очное обучение включает 4 сессии, каждая по 3 дня (пятница, суббота, воскресенье).
Среднее время обучения – **8 часов в день**.

* Подробная программа курса – по запросу.

ВИДЕО ТИЗЕР



**АКАДЕМИЯ
ДЕВЕЛОПМЕНТА**
НАВЫКИ ВЫЖИВАНИЯ



Узнать подробнее о программе и ощутить атмосферу курса вы можете, посмотрев короткий ролик

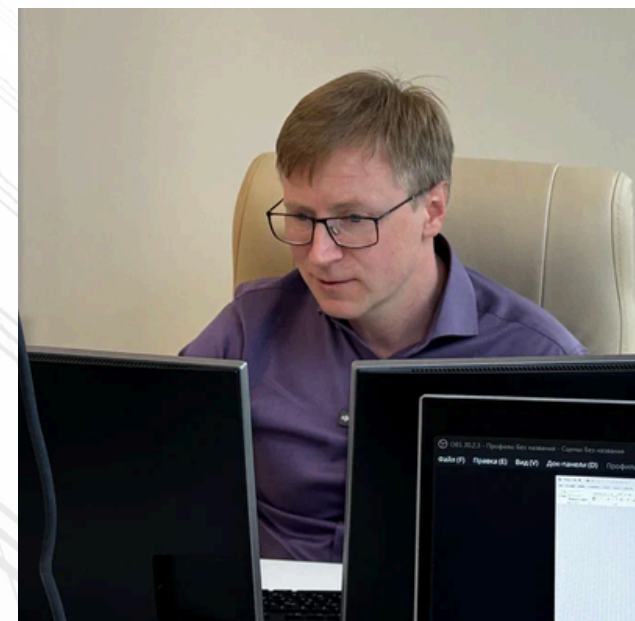
ССЫЛКА





ЛЕКЦИИ

ЛЕКЦИИ





Нам доверяют

Business Company

ПИК

ИНТЕКО

STRABAG

ЛИГО/



CG CAPITAL GROUP



ЭТАЛОН

ВТБ

Альфа Банк



YUNIKA

ИНГЕОКОМ

Xella

ПСБ

самолет

Sminex

ННДК



akadev.ru



СОЗДАТЕЛИ
ДЕВЕЛОПМЕНТ СО СМЫСЛОМ

ФСК



2017-2026



ОТЗЫВЫ СЛУШАТЕЛЕЙ

Обучение дало мне главное – понимание логики девелопмента, экономики проекта и системный подход к принятию решений. Когда начинал работать с недвижимостью, смотрел на проекты скорее через продажи, но со временем финансовая модель стала основным инструментом в работе. Сегодня в редевелопменте цифры помогают отсеивать слабые проекты, снижать риски и выстраивать понятную работу с инвесторами.

Антон Р.

Для меня обучение стало возможностью посмотреть на девелопмент как на целостную систему, а не набор отдельных процессов. Особенно ценно было разобраться в структуре девелоперской компании, логике управления и финансовом моделировании. Скорость оценки проектов выросла кратно, что позволило эффективнее отбирать площадки, развивать партнерства и сильнее управлять компанией через цифры и продукт.

Сергей П.

На курсах я впервые получил системное понимание экономики девелопмента. Раньше для меня схема проекта была «купил землю – построил – продал». Сейчас понимаю, как на экономику влияют сроки, ставка ЦБ, бюрократия и структура затрат. Это помогает видеть риски и принимать более взвешенные решения.

Владислав М.

После обучения я реально стал по-другому смотреть на рынок и намного лучше понимать, как мыслят девелоперы и инвесторы. Все это помогло мне закрыть несколько хороших сделок, а потом уже перейти к поиску площадок под собственные девелоперские проекты. Плюс вокруг появилось сильное профессиональное окружение, с которым мы до сих пор общаемся и делимся опытом.

Виктор М.



В какой-то момент я поняла, что хочу не просто управлять объектами, а глубже разобраться в логике девелопмента и инвестиционных решений. Обучение дало мне системное понимание финансовых моделей, экономики проекта и взаимосвязи стройки, продаж и проектного финансирования. Это помогло уверенно пройти собеседования в крупные девелоперские компании и перейти в STONE.

Дарья О.

Я захотел выйти за рамки просто продаж и глубже разобраться в сути девелопмента. Обучение было непростым. Особенно финмодели. И как раз они сильно перестроили мышление. Со временем эти знания помогли мне вырасти до директора по продажам девелоперского холдинга Росстройинвест и заметно расширить управленческие компетенции.

Олег С.



akadev.ru/video



akadev.ru/votes



АКАДЕМИЯ ДЕВЕЛОПМЕНТА

НАВЫКИ ВЫЖИВАНИЯ

КОНТАКТЫ



info@akadev.ru



akadev.ru



+7 985 4-88888-1

+7 985 4-88888-2



+7 985 4-88888-3



**Для записи на курс и по прочим вопросам
звоните или пишите администраторам**