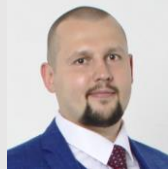




АКАДЕМИЯ ДЕВЕЛОПМЕНТА

Необходимые навыки для выживания на непростом рынке



«Гарантирую, что после прохождения обучения в нашей Академии Вы услышите благодарность акционеров Вашей Компании и пожалеете, что сотрудники не имели этих навыков раньше...».

Алексей Тугарев, Руководитель Академии

1 месяц
8 лекций
20 часов
+ аттестация

Предлагаем Вам программу для получения сотрудниками ключевых навыков и увеличения объёмов продаж Вашего товара девелоперским компаниям (Застройщикам).

Данный курс – единственный в РФ «из первых рук» от известного практика в сфере девелопмента **Алексея Тугарева**, топ-менеджера с 12-летним опытом работы в крупнейших Застройщиках Москвы и М/О.

Для кого: топ-менеджмент компании, сотрудники отдела продаж, key account-менеджеры.

КУРС «ОСНОВЫ ДЕВЕЛОПЕРСКОГО БИЗНЕСА»

Эффективная работа с клиентами - Девелоперами

Курс разработан для компаний, которые **НЕ** являются девелоперами, но тесно с ними связан.

Знания и навыки, которые Вы получите в результате Курса:

Понятный аппарат клиента

Как говорить на языке денег и сроков и знать, когда и как предлагать Ваш товар.

Профессиональное владение MS Excel

Формулы и визуализация результатов.

Как сохранить бизнес при переделе девелоперского рынка

Делайте продажи на падающем рынке.

Стоимость обучения: 40 000 р. (без НДС) для очного формата.

Скидки: Заочное обучение онлайн: **-20%**.

Дополнительно: обучение 3 и более сотрудников: **-15%**, обучение 5 и более сотрудников: **-20%**.

Структура девелоперских компаний

Кто настоящий ЛПР и механизмы принятия решения. Кто за что отвечает.

Интеграция в профессиональное сообщество

Нужные люди для диалога.

Укрепить позиции компании

Повысьте авторитет в глазах клиента.

Наши ключевые корпоративные клиенты:



XELLA Group

Ведущий производитель строительных материалов, газобетонные блоки tm YTONG®



LEROY MERLIN

DIY-ритейлер товары для строительства.

- Доступ к видео-записям лекций, документации, расписанию занятий в личном кабинете.
- Онлайн-поддержка и разбор домашних заданий: для каждого потока обучения формируется и поддерживается онлайн группа в мессенджере.
- Профессиональная соцсеть: участие в профессиональном сообществе, образованном из студентов предыдущих потоков и участников корпоративных программ обучения.
- Онлайн-стриминг: возможность проходить курс полностью или частично удаленно.
- СМС-оповещения о предстоящих лекциях.
- Профессиональная аттестация: для получения итогового сертификата обязательно прохождение квалификационного теста.

+7 (903) 011-69-46, +7 (962) 905-04-60, info@akadev.ru